運用SIPA於台灣水五金產業製造策略之研究—以彰化縣鹿港鎮頂番婆地區為例李友錚,楊永芳 科技管理學系 管理學院 ycl@chu. edu. tw

摘要

彰化鹿港頂番婆地區在未發展水五金產業時,是一個農業鄉村,自1950 年代起 地方經濟重心由原來的農業逐漸轉為水五金產業,水五金產業在1970 年代之前的 ,是以內銷市場為主,此時台灣經濟快速成長,住宅建案增加,以及生活水平大幅提 昇,當時市場上的龍頭帶領者是和成欣業股份有限公司(HCG),其次是電光企業股份 有限公司(ALEX),因此採購首選自是HCG 和成牌衛浴設備水龍頭,其次是ALEX 電光 牌;名牌的領導,讓消費者有優質的感覺與信任感。而在1970年代後,水五金產品 開始代工外銷水五金產品,並在外銷市場佔有重要地位,也因此頂番婆有「水龍頭的 故鄉」之美名。依據經濟部工業技術研究院估計(工業技術與資訊221 期,2010 年3 月),台灣衛浴水五金年產值約600 億元新台幣,其中鹿港頂番婆就佔了八成以上。 台灣的經濟奇蹟確時是讓世界認識了台灣,而台灣外銷的產品,在世界多國都可看到 印有MADE IN TAIWAN 的各類外銷產品,確實賺進了超額的美金外匯。而後隨著原物 料、工資的上漲、環境與勞動結構的變化及中國大陸還有東南亞等國的低廉工資成本 競爭、國際原物料持續上漲的壓力、環保意識抬頭…等因素,讓水五金產業難以生存 ,業者開始出走,工廠紛紛外移或關廠。傳統產業面臨的種種衝擊,壓縮了企業的利 潤,企業要如何調整自身的結構與經營模式,要如何降低成本及持續的創造獲利或客 户所要求的特性無法全部都滿足時,都必須找出企業的競爭優勢,將有限的資源做有 效的資源分配及投資,競爭策略是最重要的因素,要如何尋求突破與創新,或將產品 系列化及服務化,並且籍此提高產品的附加價質,使企業能獲得合理的利潤以及競爭 優勢。企業競爭與經營管理的重要策略,應可再造產業競爭優勢,此為研究之動機。

關鍵字:SIPA